Online Training: สู่ความสำเร็จในการขายสินค้าอุตสาหกรรม

(Success in Sales for Industrial Products)

ในวันที่ 19 พฤศจิกายน 2569

เวลาสัมมนา 09:00-16:00 น.

วัตถุประสงค์ของการจัดสัมมนา

จากสภาวะการขายสินค้าอุตสาหกรรมในปัจจุบันที่มีการแข่งขันกันเข้มข้นมากขึ้น ประกอบกับการเปลี่ยนแปลงของคนอันเนื่องมาจากการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีและการสื่อสารที่รวดเร็ว เป็นการเพิ่มแรงกดดันให้กับคนทำงานด้านการขายสินค้าอุตสาหกรรมเป็นอย่างมาก การทำให้ทราบถึงความต้องการ คุณค่าและความคุ้มค่าของสินค้าและบริการจึงเป็นเรื่องที่ยากลำบากมากยิ่งขึ้น

หลักสูตรนี้จัดทำขึ้นเพื่อเสริมสร้างทีมงานหรือนักขายสินค้าอุตสาหกรรมมุ่งมั่นสู่ระดับมืออาชีพและก่อให้เกิดประสิทธิผล เรียนรู้กลยุทธ์ เทคนิคต่างๆจากผู้ที่ประสบความสำเร็จ และมีประสบการณ์สะสมมาเป็นเวลามากกว่า 20 ปีทั้งยังสามารถเห็นมุมมองในแนวเชิงกว้างและเชิงลึกของหลักการขายที่เน้นรูปแบบที่สร้างความสำเร็จจากความประทับใจและพึงพอใจสูงจากลูกค้า จึงเหมาะสมเป็นอย่างยิ่งกับผู้ที่ทำงานด้านการขายและผู้ที่ทำงานเกี่ยวข้องกับการขายสินค้าอุตสาหกรรม ในการเพิ่มยอกขาย ขยายฐานลูกค้าและเพิ่มส่วนแบ่งทางตลาดให้สูงขึ้น

หัวข้อการสัมมนา

- กลยุทธ์และแนวคิดในการเพิ่มยอดขาย
- 4 ขั้นตอนสู่ความสำเร็จภาคภูมิใจของเรา
- ความสำเร็จของการสื่อสารกับลูกค้าอย่างมืออาชีพ(Professional Communication)
- เข้าใจและรับรู้ได้ถึงความต้องการที่แท้จริงของลูกค้าแต่ละรายเป็นอย่างดี (Understanding customer Needs)
- เทคนิคที่สำคัญในการขายในแต่ละขั้นตอน
- พลังอำนาจที่สำคัญในการขาย

วิทยากร : อาจารย์ประสานศักดิ์ สุวรรณโพธิพระ

ประสบการณ์ : อดีตผู้จัดการฝ่ายขายและการตลาดสินค้าอุตสาหกรรมของบริษัทชั้นนำมากกว่า 10 ปี
อดีตผู้บริหารระดับสูงสุดที่รับผิดชอบฝ่ายขายโดยตรงในบริษัทต่างชาติในประเทศไทยหลายแห่ง
มีทีมงานและเป็นที่ปรึกษาทางด้านการขายมาเป็นเวลานาน

The course fee is Baht 3,500 per person (not included VAT.)

For reservation and further details including for other in-house program,

Please click: Booking Form and fill in the form sending by email to pasconscompany1@gmail.com

or call Khun Piyawan Tel. 02 9177147, 089 7676 270

For special program Click: Effective Manager Program

Other program Click: Seminar Program

Pascons Co.,Ltd.

www.pascons.com